

Ipsen Biopharmaceuticals Canada nomme Paul Reider au poste de directeur général et se joint à Médicaments novateurs Canada pour renforcer le développement et l'offre de thérapies clés

MISSISSAUGA, ON, le 5 sept. 2017 – Ipsen Biopharmaceuticals Canada Inc., la filiale canadienne d'Ipsen SA (Euronext: IPN; ADR: IPSEY), une société biopharmaceutique émergente à l'échelle mondiale, a annoncé aujourd'hui qu'elle se joignait à Médicaments novateurs Canada (MNC) et qu'elle nommait au poste de directeur général Paul Reider, dont l'entrée en fonction est immédiate, en vue de renforcer davantage son engagement dans la recherche axée sur les patients et l'innovation au Canada. Grâce à ce partenariat stratégique avec MNC et à la nomination d'un nouveau leader, Ipsen poussera encore plus loin son engagement à répondre aux besoins des patients affectés par des maladies rares et graves au Canada.

« Ipsen Biopharmaceuticals Canada entame un nouveau chapitre en unissant ses forces à celles de MNC pour voir au développement de médicaments novateurs sous la direction de Paul Reider. Ipsen a la même mission que MNC : veiller à ce que les Canadiens aient accès à des traitements importants. Nous avons hâte de travailler avec cette importante organisation pour répondre aux besoins des patients vivant avec des maladies rares et graves au Canada », a affirmé **Cynthia Schwalm, présidente, Activités commerciales, Amérique du Nord, Ipsen.**

« Nous sommes heureux d'accueillir Ipsen Biopharmaceuticals Canada dans notre association », a mentionné **Pamela Fralick, présidente de Médicaments novateurs Canada.** « Nous avons hâte de travailler avec ce nouveau membre pour établir avec toutes les parties intéressées du secteur des soins de santé un dialogue renouvelé sur les façons de veiller à ce que les Canadiens obtiennent les médicaments dont ils ont besoin au moment où ils en ont besoin, tout en assurant le maintien du réseau et la croissance économique au Canada. »

En plus de forger des partenariats dans l'écosystème des soins de santé au Canada avec des organisations clés comme MNC, M. Reider supervisera les activités d'Ipsen Biopharmaceuticals Canada dans tous les domaines thérapeutiques. Il relèvera directement de Cynthia Schwalm, présidente, Activités commerciales, Amérique du Nord, Ipsen. Il continuera d'être un membre important des équipes de direction nord-américaine et mondiale.

« Je suis honoré de me joindre à l'équipe d'Ipsen au Canada et de diriger la prochaine phase de notre croissance dans ce marché crucial. Comme en fait foi notre adhésion à MNC, nous nous affairons activement à étendre nos liens au Canada dans l'espoir de maintenir un intérêt indéfectible pour nos patients et nos clients dans cet important marché », a déclaré **Paul Reider, directeur général, Ipsen Biopharmaceuticals Canada.** « Je me réjouis à la perspective de faire équipe avec nos collègues en Amérique du Nord et ailleurs dans le monde pour promouvoir l'innovation et offrir des solutions ONE Ipsen. »

La nomination de Paul Reider au poste de directeur général au Canada fait suite à la promotion de l'ex-directrice générale, Lyndal Walker, à une affectation internationale comme chef du personnel sous la direction de Harout Semerjian, président directeur, Specialty Care International and Global Franchises, où elle participera aux initiatives commerciales d'Ipsen à l'échelle mondiale. « Je souhaite également remercier Lyndal Walker pour son leadership et son apport à la croissance d'Ipsen au Canada », a ajouté Cynthia Schwalm.

Auparavant, Paul Reider occupait le poste de vice-président et chef de la franchise Endocrinologie et oncologie depuis 2015, qui était la franchise la plus importante d'Ipsen, du point de vue des revenus et de l'effectif, en Amérique du Nord. Au cours des deux années sous sa direction, la franchise a enregistré un revenu net de 247 millions de dollars en 2016, soit une

augmentation de 283 % par rapport à 2014. Paul Reider est titulaire d'un baccalauréat et d'une maîtrise en administration des affaires de Bowling Green State University.

À Propos d'Ipsen

Ipsen est un groupe pharmaceutique de spécialité à vocation mondiale centré sur l'innovation et les soins spécialisés. Le Groupe développe et commercialise des médicaments novateurs dans trois secteurs thérapeutiques clés : l'oncologie, les neurosciences et les maladies rares. Son engagement en oncologie est illustré par son portefeuille croissant de thérapies importantes visant à améliorer la vie des patients souffrant de cancers de la prostate, du rein et du pancréas et de tumeurs neuroendocrines. Ipsen est également bien établie dans les soins de santé aux consommateurs. Ses ventes totalisaient près de 1,6 milliard d'euros en 2016. Ipsen vend plus de 20 médicaments dans plus de 115 pays, avec une présence commerciale directe dans près de 30 pays. Elle concentre ses activités de recherche et de développement sur des plateformes technologiques différenciées et innovantes situées au cœur des principaux pôles d'activité mondiaux en recherche biotechnologique ou en sciences de la vie (Paris-Saclay, France; Oxford, Royaume-Uni; Cambridge, États-Unis). Le Groupe compte environ 5 100 employés dans le monde. Les actions d'Ipsen sont négociées à Paris (Euronext: IPN) et aux États-Unis grâce à un programme d'American Depositary Receipt commandité de niveau I (ADR: IPSEY). Pour plus d'information sur Ipsen, consultez son site Internet www.ipсен.com.

À Propos d'Ipsen Canada

Située à Mississauga, en Ontario, Ipsen Biopharmaceuticals Canada Inc. est la filiale canadienne d'Ipsen et une unité commerciale intégrée en Amérique du Nord. Ipsen Biopharmaceuticals Canada Inc. mise sur le travail d'équipe et la collaboration et encourage ses employés à innover. Une partie vitale de la culture de la société tient aux liens étroits qu'elle entretient avec les principaux établissements du Groupe situés à Basking Ridge et Paris, des liens qui procurent aux employés une perspective mondiale enrichie et une sensibilisation élargie aux cultures et aux pratiques commerciales internationales. Ipsen Biopharmaceuticals Canada Inc. encourage ses employés à partager leurs meilleures pratiques, récompense le travail en équipe et facilite la collaboration au sein de son personnel. Tous les membres du personnel sont importants, et leurs idées et points de vue sont essentiels au succès d'Ipsen au Canada et dans le monde. Ipsen est motivée par son engagement envers les consommateurs et les patients et elle vise l'excellence opérationnelle et l'innovation. Pour plus de renseignements sur Ipsen Biopharmaceuticals Canada Inc., visitez www.ipсен.ca.

Énoncés prospectifs

Les énoncés prospectifs, les objectifs et les cibles mentionnés aux présentes se fondent sur la stratégie de gestion, la vision et les hypothèses du Groupe. Ces énoncés comportent des risques connus et inconnus et des incertitudes qui pourraient faire varier considérablement les résultats, la performance ou les événements réels par rapport à ceux qui sont envisagés aux présentes. Tous ces risques pourraient nuire à la capacité future du Groupe d'atteindre ses cibles financières, lesquelles ont été établies en tenant compte de conditions macroéconomiques raisonnables basées sur les données actuellement disponibles. L'emploi des verbes « croire », « prévoit » et « devoir » et d'autres verbes du genre vise à faire ressortir les énoncés prospectifs, y compris les attentes du Groupe concernant les événements futurs, notamment les déclarations et les décisions réglementaires. De plus, les cibles décrites dans le présent document ont été établies sans qu'il soit tenu compte des hypothèses de croissance externe et des acquisitions possibles dans l'avenir, des facteurs susceptibles d'influencer ces paramètres. Ces objectifs se

fondent sur les données et les hypothèses jugées raisonnables par le Groupe. Ces cibles dépendent des conditions ou facteurs susceptibles de survenir dans l'avenir, et non pas des données historiques exclusivement. Les résultats réels peuvent s'écarter considérablement de ces cibles, compte tenu de la matérialisation de certains risques et de certaines incertitudes, notamment du fait qu'un produit prometteur au début de la phase de développement ou des essais cliniques pourrait ne jamais être mis sur le marché ni atteindre ses cibles commerciales, notamment pour des raisons liées à la réglementation ou à la concurrence. Le Groupe devra, ou pourrait devoir, affronter la concurrence des produits génériques, ce qui pourrait se traduire par une réduction de la part de marché. En outre, le processus de recherche et développement se divise en plusieurs étapes, chacune comportant un risque d'échec important quant à l'atteinte des objectifs qui forcerait le Groupe à abandonner les efforts déployés à l'égard d'un produit pour lequel il aura investi des sommes importantes. Par conséquent, le Groupe ne peut être certain que les résultats favorables obtenus au cours des essais précliniques seront confirmés par la suite au cours des essais cliniques ou que les résultats des essais cliniques seront suffisants pour démontrer l'innocuité et l'efficacité du produit en question. Rien ne garantit qu'un produit obtiendra les approbations réglementaires nécessaires ou qu'il se révélera être un succès commercial. Si les hypothèses sous-jacentes se révèlent imprécises ou si les risques ou incertitudes se matérialisent, les résultats réels pourraient différer considérablement de ceux qui auront été précisés dans les énoncés prospectifs. Parmi les autres risques et incertitudes, mentionnons notamment, sans toutefois s'y limiter : la situation générale de l'industrie et la concurrence; les facteurs économiques généraux, y compris la fluctuation des taux d'intérêt et des taux de change; les conséquences de la réglementation applicable à l'industrie pharmaceutique et des lois relatives aux soins de santé; les tendances mondiales quant à la limitation des coûts de soins de santé; les progrès technologiques, les nouveaux produits et les brevets de la concurrence; les problèmes inhérents au développement de nouveaux produits, y compris l'obtention des approbations réglementaires; la capacité du Groupe à prédire avec précision les conditions de marché; les problèmes ou retards imputables à la fabrication; l'instabilité financière des économies internationales et les risques pays; l'efficacité des brevets du Groupe et d'autres protections pour les produits novateurs; l'exposition à des litiges, notamment pour les brevets et la réglementation. Le Groupe dépend également de tierces parties pour le développement et la mise en marché de certains de ses produits qui sont susceptibles de générer des redevances; ces partenaires pourraient adopter des comportements qui pourraient nuire aux activités et aux résultats financiers du Groupe. Le Groupe ne peut avoir la certitude que ses partenaires s'acquitteront de leurs obligations. Il se peut qu'il ne réussisse à tirer aucun avantage de ces ententes. En cas de défaut de l'un des partenaires du Groupe, les revenus pourraient être moins importants que prévus. Pareilles situations pourraient avoir des conséquences négatives sur les activités commerciales, la situation financière ou la performance du Groupe. Le Groupe nie expressément toute obligation ou tout engagement d'actualiser ou de réviser les énoncés prospectifs, les cibles ou les prévisions contenues dans le présent communiqué de presse pour tenir compte de changements survenus dans les faits, les conditions, les hypothèses ou les circonstances sur lesquels s'appuient ces énoncés, à moins que la loi applicable ne l'exige. Les activités commerciales du Groupe sont influencées par les facteurs de risque décrits dans les documents d'inscription déposés auprès de l'Autorité des marchés financiers de France.

Renseignements:

Media

Marisol Peron

Vice-présidente, Communications internes et externes, Amérique du Nord

Tel.: 908-275-6330

E-mail: marisol.peron@ipsen.com

###